

メーカーだからできる
持続的省エネのための
新しいサービス



Refine: Refine means to "refine," "improve,"
and "adjust" to make the current situation better.
The "optimization of equipment" provided
by our service staff is exactly therefor refinement for
energy conservation.



安心・安全のその先へ——
従来の保守契約にプラスされる
実効性と持続性を持った省エネ支援

お客様の設備を最適に"Refine"

Refine:リファインには「洗練して」「改善して」「削減して」「調整して」

現状をより良くする、という意味合いがあります。

当社が提供する“機器の最適化”はまさに省エネのためのリファイン。

納入した機器の運転状況をしっかりと分析し、時に無駄を省き、時に付け足し、
時に調整を施し、時に新たな機器をご提案する——。

当社の保守契約に省エネ支援という新たな価値が加わります。

従来の保守契約に無償で追加! SDGs時代の新たなサービス

省エネリファイン

SHOWAの熱源・空調機器
最適化サービス

従来の
保守契約

機器と施設運用の安心・安全

+

これからの
保守契約

省エネリファインが追加する新たな"3つ"の効果

《環境負荷の軽減》

カーボンニュートラルが推進される中、機器・システムの的確なリファインにより、数値的に見える形のCO₂削減を実現。

《コストの低減》

施設運用に合わせた機器のチューニングや周辺機器の整備により運転の最適化を図り、ランニングコストを低減。

《製品寿命の延長》

無駄な運転、過剰な運転を防止して負担を軽減し、製品寿命を延長。設備全体のライフサイクルコスト抑制を推進。

省エネリファインを支える"3つ"の柱

■デマンドドリブン

施設それぞれの要望や現場の状況(デマンド)を把握して、長年放置されている課題を明確にし、最適化に向けたリファインの方向性をお客様と共有します。

■データドリブン

IoTリモコンとクラウドサーバーを使って継続的に運転情報を収集し蓄積。運用を見える化することで潜在化していた問題を浮き彫りにします。

■リファイナー

最適化のエキスパートである「リファイナー」が、運転データの分析・診断を行い改善方法を決定。体系化されたメニューをもとに効果的なリファインを実行します。

デマンド + 運転データ

施設のデマンド

最近燃料費が
増えている

当初の計画通りに
運用が出来ているのか

機器を入れ換えたのに
省エネになってない

もっとCO₂削減を
アピールできないか

現地調査
ヒアリング



IoTリモコン



SHOWA
運転データ集積クラウドサービス
**BRES
NET II**
IoTボイラ・温水ヒーター

運転データを収集して
省エネ診断

クラウド
サーバー

運転データ
収集

運転分析
省エネ診断

運転データ + リファイナー



「最適化」の
エキスパートです!

Refiner
powered by SHOWA

持続的な省エネ運用を実現する
体系化されたメニューと体制

設定変更
機器調整
部品交換

付帯設備の
最適化

更新提案
ガス化・電化

私たちはサービスマンではなく
「リファイナー」です

Refiner

powered by SHOWA

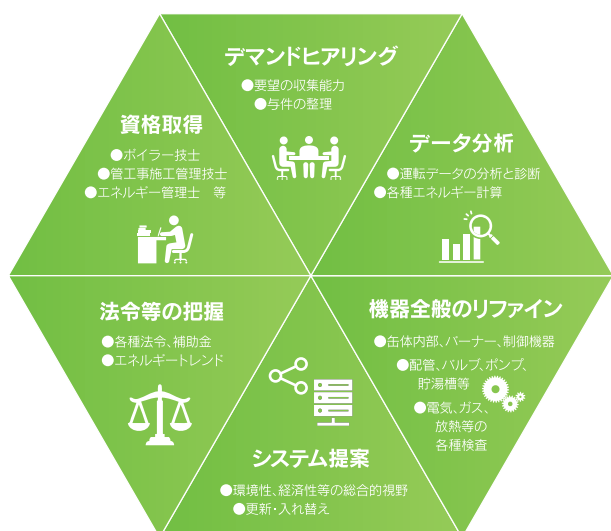
ユニフォームに刻まれた「リファイナー」の文字は
従来の安心・安全だけのサービスとは一線を画す私たちの決意。
そして、メーカーの第一線部隊として
現場で製品と向かい合う責任と誇りの証しです。

設備機器にも突きつけられる持続的社會に向けての課題。 私たちに求められるのは総合的なリファインスキル。

従来の安心・安全だけを追求する技術とは異なり、
省エネ改善にも精通したサービスマンを当社では「リファイナー」と位置づけています。
専用教育や独自の認定制度を充実させて、継続的な技術力の向上を図っています。

「リファイナー」を育成する社内アカデミー

多岐にわたるメニューに対応するリファイナー育成のため、
当社では社内アカデミー講習会を定期的を開催しています。
製品の特性を熟知したメーカーだからこそ出来る専用の
カリキュラムでは、外部エキスパートや経験値の高い社員
が講師となって技術・情報を共有し、個人のスキルアップ
はもちろん、組織全体のアベレージも向上させています。



4段階のリファイナーランク

リファイナーはマスター、ゴールド、シルバー、ブロンズの4つの技術ランクに分けられ、それぞれのエンブレムが支給されます。
ランクは各種資格の有無、経験、修理技術、省エネ改善力、提案力などの総合力により判定されます。能力を見える化することでリファイナー同士の健全な競争を促し、更なる成長風土の構築を目指しています。



最上級のマスターリファイナーは皆の目標となる存在。
講師として社内アカデミーも牽引しています。



データと調査が問題点を見える化した「省エネリファイン」

Refine Case1 《温浴施設》

見えなかったロスを省エネ診断で発見！



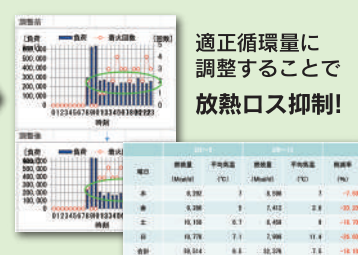
現状に特に不満のない施設に
無料の省エネ診断を提案。



約3週間のデータ計測と付帯設備の
調査の上、省エネ診断を行うと…



循環量の過多が判明！



適正循環量に
調整することで
放熱ロス抑制！

負荷を約13%削減！

リファインサイクルの継続で
分析・診断・最適化の精度を向上させる



伴走支援 Always accompanying and supporting

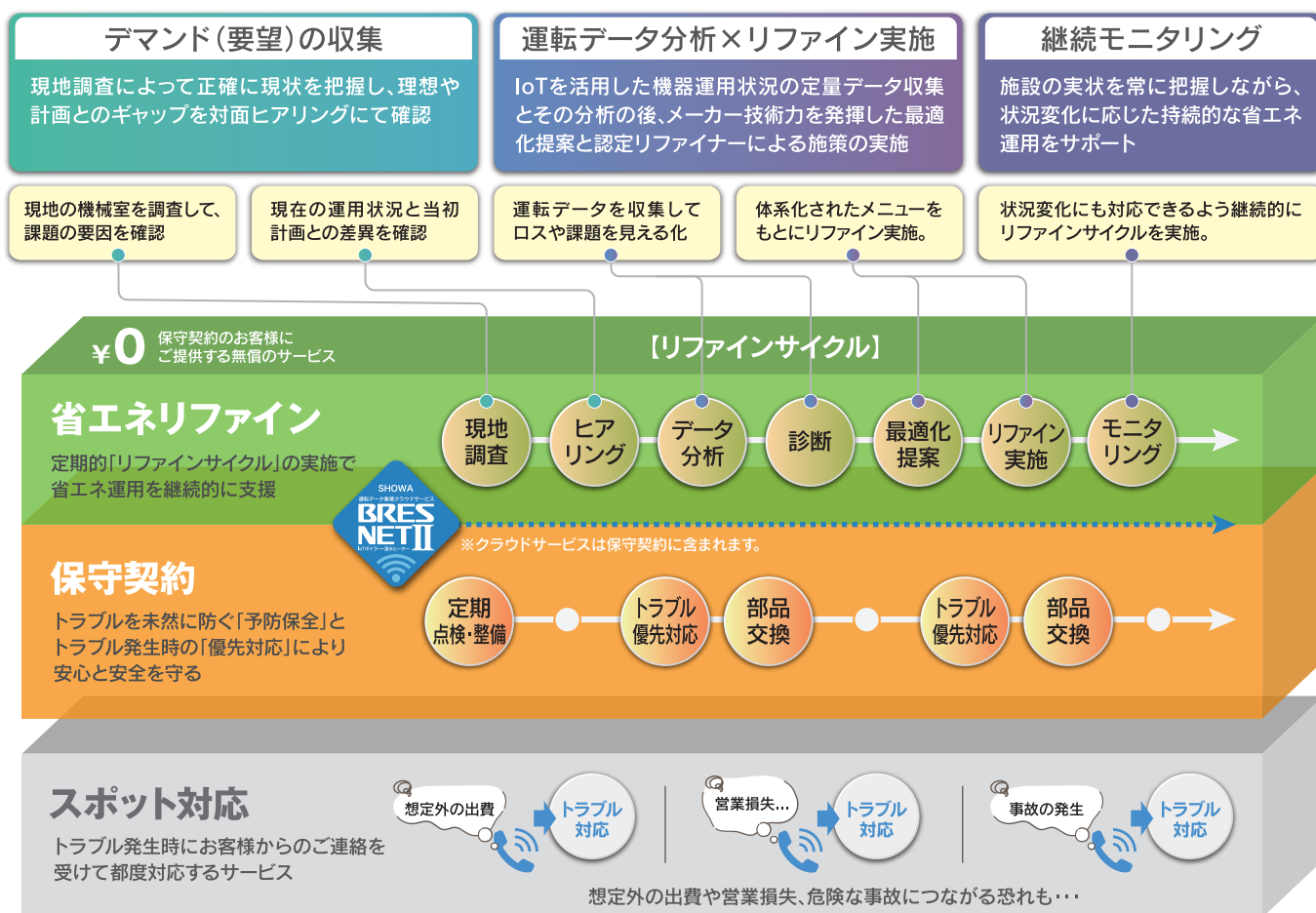
省エネリファインは継続的・長期的に行うことが重要です。情報の蓄積量が増えることで分析・診断・最適化の精度は高くなっていきます。

省エネリファインを施した機器には専用の対象シールを貼らせていただき、お客様と私たちとの繋がりを明確に示すとともに、伴走支援におけるリファイナーの意識向上を図っています。

体系化されたメニューとサービス体制で回すリファインサイクル。 施設の継続的な省エネ運用を実現します。

最適化を継続させるための「リファインサイクル」

当サービスはリファインメニューの定期的な実施によって、持続的サイクルをつくっていきます。
無駄や負荷、過剰運転などが当たり前になって埋没することがないように、
常に最適化を図りながら、担当者が責任をもって施設の持続的な省エネ運用を支援いたします。



Refine Case2 《温浴施設》

隠れていた問題点を要望と省エネ診断で発見!



■保守契約プラン一覧表(○はサービス対象です)

各種プランとサービス範囲		プレミアムプラン	スタンダードプラン		エコノミープラン	
			Aタイプ	Bタイプ	Aタイプ	Bタイプ
年間点検回数	点検	○ 2回/年	○ 2回/年	○ 1回/年	○ 3回/年	○ 2回/年
	整備	○ 1回/年	○ 1回/年	○ 1回/年	—	—
運転実績管理	 クラウドサービス プレスネット II	○	○	○	○	○
修 理	故障・トラブル時の優先対応	○	○	○	○	○
	トラブル対応費	一次対応(※1) および作業出向無償	一次対応(※1)無償			
	部品交換費	無償(※2)	部品のみの有償 (※3)	有償	部品のみの有償 (※3)	有償
	必要に応じた熱交換器洗浄	○	—	—	—	—
 省エネリファイン TM	データ分析・省エネ診断	○	○	○	○	○
	機器の運転最適化	○	○	○	○	○
	付帯設備の最適運用提案	○	○	○	○	○

※1 一次対応:故障トラブル発生時の確認と修理出向

※2 予防保全年数に基づいた部品が対象。セクション、熱交換器、ガス遮断弁に係る部分は有償

※3 点検時に作業可能な軽微な消耗部品および交換作業費は無償

- 電波が届かない場合はサービスが利用いただけません場合があります。
- 機器によっては運転データ集積サービスが利用いただけません場合があります。
- 省エネ効果は保証できるものではないこと、予めご承知ください。

省エネリファインの
ウェブサイトはこちらから
(2025年4月公開)



保守契約をお結びいただいていないお客様限定

お試し省エネリファイン実施中!



無料

運転データ分析
& 省エネ診断

運転データが蓄積できる最新のIoTリモコンを貸出して、
お客様の機器に換装します。

- 運用に支障のないよう取替時間は1時間程度です。
- 2週間程度のデータを収集した後、分析・診断を行いリファインのメニューを提案いたします。
- 診断が終了したら、現状に復旧いたします。

※繁忙期等、対応できない期間もありますので、
詳細は都度お問い合わせください。

※診断後の費用を伴うリファイン作業は、
事前にご了解をいただいた上で実施いたします。



ご注意

- 1.性能やサービス向上のため、予告なくカタログの内容変更をする場合がありますので、予めご了承ください。
- 2.本カタログの無断の転用および使用はお控えください。

●製造元

 昭和鉄工株式会社

■本社 〒811-2101 福岡県糟屋郡宇美町宇美3351-8
代表 TEL:092-933-6390 / FAX:092-933-6395

■東京支店 〒210-0806 川崎市川崎区中島二丁目2-7
販売 TEL:044-244-9723 / FAX:044-244-9727
サービス TEL:044-244-9722 / FAX:044-244-9725

■大阪支店 〒550-0011 大阪市西区阿波座二丁目2-18
販売 TEL:06-6578-2411 / FAX:06-6578-2413
サービス TEL:06-6578-2412 / FAX:06-6578-2413

■九州支店 〒811-2101 福岡県糟屋郡宇美町宇美3351-8
販売 TEL:092-933-6304 / FAX:092-933-6319
サービス TEL:092-933-6333 / FAX:092-933-6374

■札幌営業所 〒061-3244 北海道石狩市新港南一丁目22-37
販売 TEL:0133-64-3676 / FAX:0133-64-2369
サービス TEL:0133-64-3676 / FAX:0133-64-2369

■仙台営業所 〒982-0012 仙台市太白区長町南四丁目1-20
販売 TEL:022-246-7401 / FAX:022-246-7404
サービス TEL:022-246-7403 / FAX:022-246-7404

■北関東営業所 〒331-0812 さいたま市北区宮原町三丁目537-1
販売 TEL:048-660-3781 / FAX:048-660-3782
サービス TEL:048-660-3781 / FAX:048-660-3782

■名古屋営業所 〒461-0005 名古屋市東区東桜一丁目9-29
販売 TEL:052-961-1733 / FAX:052-951-0339
サービス TEL:052-961-1735 / FAX:052-951-0339

■広島営業所 〒732-0057 広島市東区二葉の里一丁目1-72
販売 TEL:082-264-2155 / FAX:082-264-2156
サービス TEL:082-264-2155 / FAX:082-264-2156

■下関営業所 〒751-0852 山口県下関市熊野町二丁目2-22
販売 TEL:083-252-6116 / FAX:083-252-6045
サービス TEL:083-252-6116 / FAX:083-252-6045

■南九州営業所 〒862-0913 熊本市東区尾ノ上二丁目28-4
販売 TEL:096-331-5560 / FAX:096-331-5565
サービス TEL:096-331-5560 / FAX:096-331-5565

ホームページアドレス : www.showa.co.jp

202502-30005